



## Warenkunde

# Erfolgreich Käse verkaufen

### Verbindliche Anmeldung

**Mail: [michael.schmitz@kornkraft.com](mailto:michael.schmitz@kornkraft.com)**  
**Fax: 04487 / 921- 200**

Kundennummer: \_\_\_\_\_

Teilnehmer: \_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_  
Unterschrift

#### Ziel

Lassen Sie sich von Ingeborg Göpel mit ihrer Leidenschaft für guten Käse und erfolgreichen Verkauf anstecken! Das Seminar vertieft die Kompetenz und Motivation für gute Verkaufsgespräche.

Die weitere Professionalisierung der Käsetheke nehmen wir anhand von Beispielen unter die Lupe.

Sie erhalten wertvolle Tipps für eine ansprechende Käsepräsentation und bekommen Ideen für den erfolgreichen Verkauf von Käsespezialitäten. Sie erzielen noch mehr Sicherheit beim Verkauf von Käse.

Die Leidenschaft für Käse entwickelt sich dabei wie von selbst!

#### Inhalt

- ✓ Käse im Handel
- ✓ Konzepte und Trends
- ✓ Präsentationstechniken von Käse in der Theke
- ✓ Käsethekencheck – der perfekte Auftritt
- ✓ Wohlfühlfaktor beim Verkaufen
- ✓ Gute Beratung und Fachkenntnis
- ✓ Sicherheit bei den Klassikerfragen
- ✓ Verkaufsgespräche
- ✓ Reklamationsmanagement



**Termin: Mittwoch, 27. Februar 2019**  
**Zeit: 9:00-17:00 Uhr**  
**Ort: Seminarhaus Hosüne**  
**Referentin: Ingeborg Göpel, Vallée Verte**  
Dipl.Ing (FH) für Milch- und Molkereiwirtschaft

**Kosten: 79,- € (inkl. Tagesverpflegung)**